



PLACDAM



ООО «BVF  
Внешние  
Рынки»



### Выгоды работы с «Экспорт Ангелом» заключаются в том, что он:

- подробно знает особенности и возможности в целевых регионах
- способен реально оценивать шансы успеха продвижения конкретного ассортимента товаров, предложенных производителем на продвижение на тот или иной внешний рынок
- располагает необходимыми контактами, или если в момент рассмотрения возможностей в целевой сфере ещё не имеет этих контактов, то способен установить их
- в целевом регионе имеет хороший и с точки зрения расстраты материальных средств очень экономичный доступ к самым эффективным маркетинговым, логистическим и прочим средствам, необходимым для построения рынка и собственного бренда
- располагает собственными подготовленными специалистами по ведению ВЭД и оперативному поддержанию связи с иностранными партнёрами на языке, принятом на целевом
- как опытный игрок внешнеторговых операций помогает или полностью возьмёт на себя подготовку и компетентное проведение операций по ВЭД производителя.



ООО «BVF  
Внешние  
Рынки»



«Экспорт Ангел» оказывает ценную профессиональную помощь для производителя в подготовке и приступлении к продвижению товара на внешний рынок, то есть в стадии «Посева» и «Start Up»-а экспортной деятельности. При необходимости участвует в финансировании маркетинговых процессов и помогает в проведении полного цикла ВЭД

Взамен своего участия «Экспорт Ангел» эксклюзивными полномочиями принимает участие во всех внешнеторговых операциях производителя, в отношении фигурирующих в контракте регионов и получает награждение (несколько процентов от проведенной сделки). Срок этих эксклюзивных прав, предоставленных проихводителем для Экспортного Ангела обычно 3-4 года. После истечения этого срока производитель решает о том, продолжает работать в рамках заключенного контракта или продолжает ВЭД самостоятельно .

#### Требования к производителю, желающему пользоваться услугами «Экспорт Ангела»:

- в своём стратегическом плане указано чёткое намерение по выходу на внешний рынок
- предлагаемый его ассортимент товаров является инновативным, перспективным и конкурентноспособным
- его товары на внутреннем рынке пользуются хорошим спросом и доверием со стороны покупателей, сбыт товара идёт на подъём
- руководство и менеджмент фирмы готовы работать и предоставить человеческие и материальные ресурсы для решения задач по продвижению своей продукции на внешний рынок
- выпускаемая продукция производителя имеет необходимые сертификаты, требуемые на целевом рынке, или они соответствуют требованиям рынка и производитель готов нужные сертификаты приобрести
- менеджмент фирмы способен и готов к работе по оперативному предоставлению информации, в которой нуждается «Экспорт Ангел» для решения маркетинговых, логистических и коммерческих задач.

*Решение о поддержке производителя принимается после тщательного анализа «Экспорт Ангелом» шанса по быстрому увеличению уровня сбыта товара на целевом рынке, прогноза объёма и интенсивности роста продаж, и также интеллектуальных ресурсов менеджмента производителя.*

*Для производителей стран бывшего Советского Союза специалист по услугам «Экспорт Ангела» :*

ООО «BVF Внешние Рынки»  
1173. Budapest, Gyurgyalag u. 23.  
ruvenvnestorg@gmail.com